

【主講者簡介】

主講：方蘭生
學歷：文化大學新聞系畢業
紐約聖若望大學亞洲研究所碩士
經歷：曾任文化大學新聞系主任、大眾傳播系主任、
英文中國郵報記者、華僑通訊社總編輯、清華公關公司總經理
現任：現任文化大學大眾傳播系教授、
魅力公關工作室負責人
講題：談笑風生幽默心

【第774次例會記要與輯影102.03.22.】



社長Archi致贈社旗與車馬費感謝主講者 社長Archi頒發三月份中華扶輪教育獎學金

【第二、四、七分區接待GSE團員】



【社友訪談】

採訪人員：Insurance

訪談社友：Brush

停筆多時的社友訪談，在2013年又再度出發了，第一位受訪社友是風度翩翩的Brush賴健峰社友。初次見面時，長髮及肩的造型和誠懇熱情的態度，確實令人印象深刻。

Brush桃園人。父親早期創立畫筆工廠，生產銷售水彩筆、油畫筆，從小開始Brush就是一位認真的小童工，放學後都會幫忙家裡的事，一直到新興工商機工科畢業，都是在家族工廠幫忙。但好景不常，父親在壯年55歲時突然過世，家族事業陷入經營危機。當時Brush 25歲，於是決定自己出來找工作，這段時間曾賣過衛生紙，也曾在徵信社上班過，最後在沒有資金租店面情況下，開著發財車在街頭賣麵及黑白切，摸索一陣子後，發現在縣立游泳池附近生意不錯，於是租鐵皮屋店面及增加人手共4個人，生意才逐漸穩定下來。整整一年賣麵生涯，雖然辛苦卻是人生累積社會歷練的重要時間，也結交不少朋友。

有一天，下班收攤後，開著發財車回家途中，發生車禍，還好車毀人沒事，經此事故，決定把麵攤結束營業，也整整放空休息了一年，一直到哥哥希望他回公司幫忙，協助將家族生意提升上來，Brush才又踏進熟悉的領域中。

回去上班後，跑業務一直都很忙，根本沒有時間交女朋友。剛好，雅娟在客戶公司上班，平常接觸只是業務往來，尚未來電，一直到公司要派Brush去大陸長駐，去或不去？擔心害怕之餘，於是鼓起勇氣跟雅娟告白自己的愛意，爾後雙方才正式約會交往，經過了年多的感情培養，Brush 35歲兩人決定攜手共組甜蜜家庭。雅娟負責指甲彩繪產品銷售，美甲這塊市場是Brush早期偶爾看到光碟片介紹指甲彩繪這項新事物，覺得蠻有趣於是自己試做，感覺並不難，於是嚐試從美國下單進貨，慢慢經營，做到相當規模，在台灣擁有一片天。

38歲時，因為和家族事業經營理念不合，於是自己出來創業，為了與原公司切割，創業方向以外銷為主重新開發市場，當時只有夫妻2人加上妻舅，公司只有五個人。一步一腳印，努力打拼，幾年後公司擴大成長，目前大陸深圳有自己的工廠，員工約90人，公司產品行銷到世界各地，專業生產美術、美甲、美容及牙材所需的刷子，OEM接单生產。

回顧草創初期，95年5月8日，台灣及大陸工廠同時成立營業，但當時還沒有任何訂單，只有打樣下單。苦思多時，決定放手一搏，9月在深圳有一場國際牙科器材展，當時牙科市場根本不會有人去參展牙材刷子，抱著破斧沈舟的決心，挑戰不可能，只有短短三個星期要解決，報名、樣品、備品、拍照、目錄，人仰馬翻，一直忙到開幕前一晚，跟大陸幹部開會，第一次覺得心情激動不已，因為這一仗成與敗根本不可知，結果奇蹟出現了，藉由這次參展，真正接到訂單，讓公司及工廠可以正式運作生產。目前，公司穩定成長，一年營業額達1.5億台幣，7年的時間華路藍縷，初期凡事都是自己參與，到現在公司可以分工合作，充分授權下，Brush可以盡情追求自己的人生規劃。

“重視家庭”是魔羯座的個性，希望家庭和事業並重，因此，Brush大部份的時間都會待在台灣，陪愛妻和3位天真又可愛的小孩。從小就喜歡和孩子擁抱互動，這種肢體語言，造就了3位小朋友從小就不陌生，可以和外國買家互動良好，頗有大將之風。

談到重型機車，Brush算是前輩玩家，年輕退伍時就騎重車，當時是沒有車牌的。Brush會參加三峽扶輪社也是PP Tea騎重型機車認識後，力邀之下才加入。

訪談到最後，聊到本業以外的投資，Brush謙虛表示，當初只是當作存錢，強迫儲蓄，在房地產低檔時陸續買進桃園數間房子，沒想到這波桃園房地產飆漲中成了最大的贏家。在此，我們應該恭喜Brush藝高人膽大的眼光，洞燭機先，在房地產投資上已經穩操勝券。